

## Situation et enjeux pour la filière volaille française

Contexte international et européen Positionnement de la France et facteurs de compétitivité

Pascale Magdelaine. Directeur du service économique. ITAVI

### SITUATION ET ENJEUX POUR LA FILIÈRE VOLAILLE FRANÇAISE

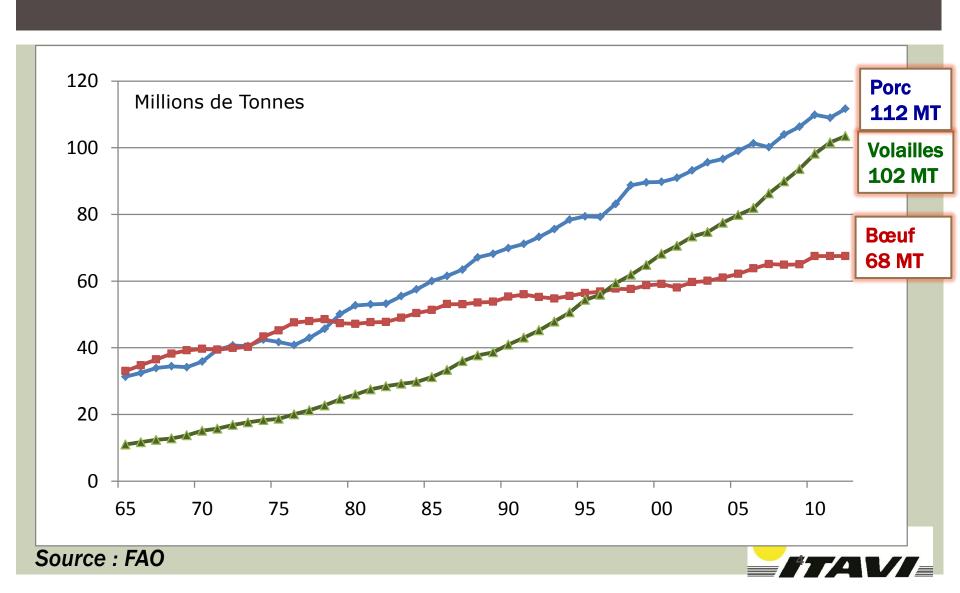
CONTEXTE INTERNATIONAL ET EUROPÉEN POSITIONNEMENT DE LA FRANCE ET FACTEURS DE COMPÉTITIVITÉ



### CONTEXTE INTERNATIONAL ET EUROPÉEN

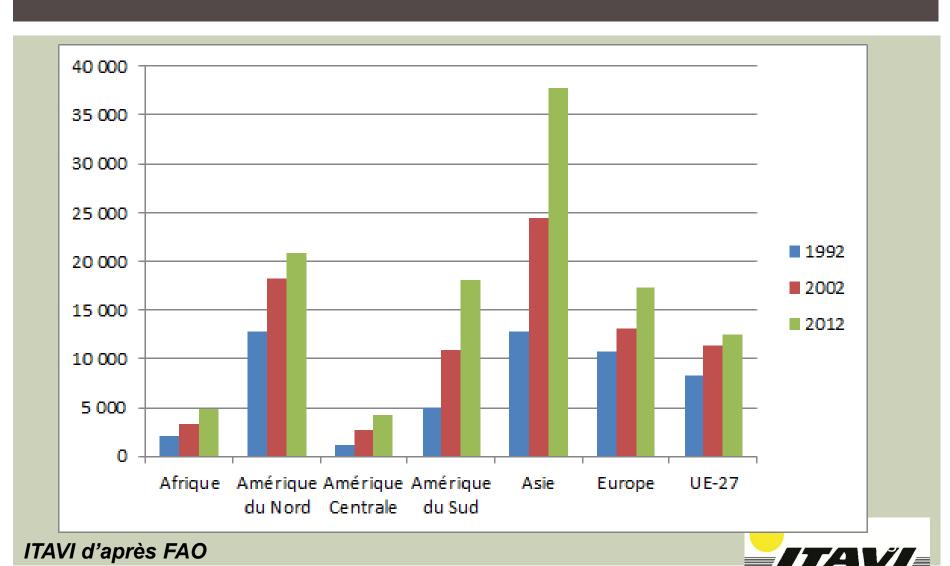


### DYNAMISME DE LA PRODUCTION MONDIALE 102 MT EN 2011

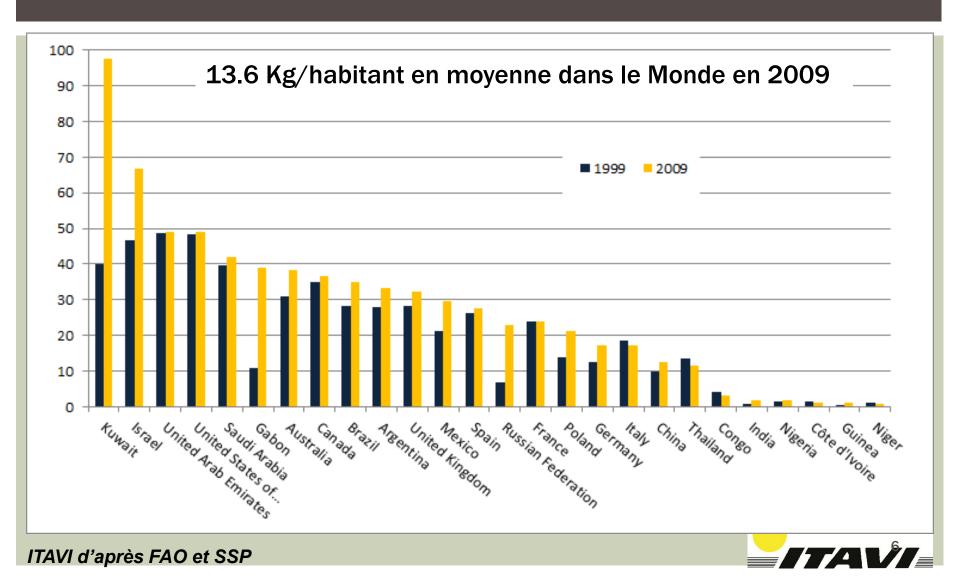


#### PRODUCTION MONDIALE 102 MT EN 2011

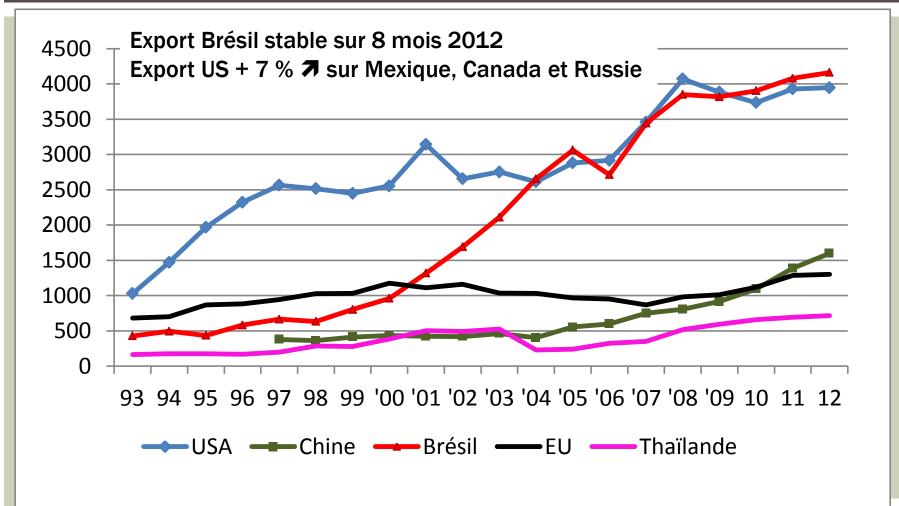
+ 4.7% EN 2010, + 3 % EN 2011 ET +1.8% PRÉVUS EN 2012

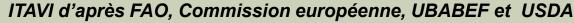


## CONSOMMATIONS INDIVIDUELLES DE VIANDE DE VOLAILLE



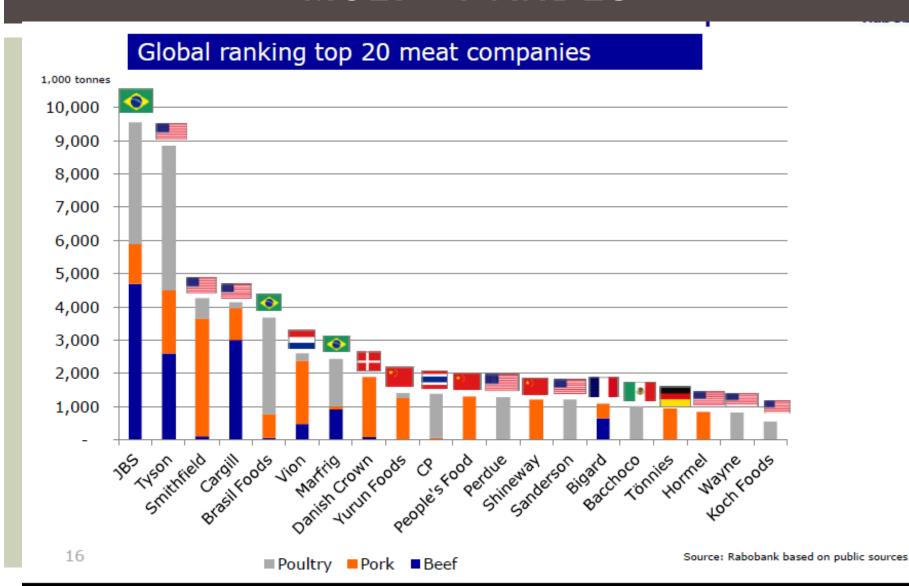
#### COMMERCE MONDIAL 12.6 MT EN 2011 A QUADRUPLÉ EN 20 ANS (+7% PAR AN) UNE HAUSSE DE 3% ATTENDUE EN 2012





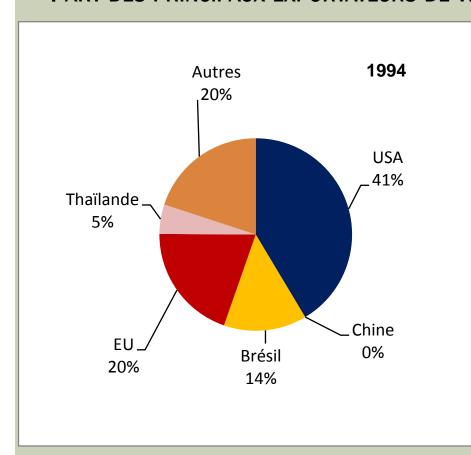


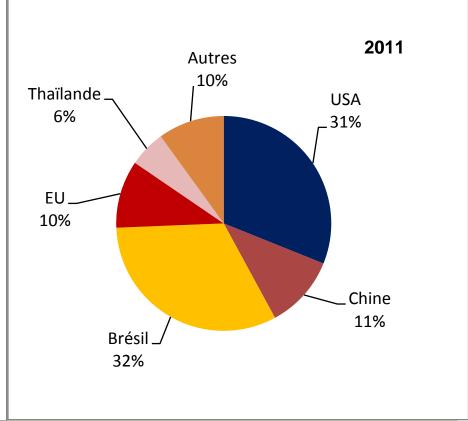
### EMERGENCE DE LEADERS MONDIAUX MULTI- VIANDES



### L'EUROPE PARTICIPE PEU À CETTE DYNAMIQUE MONDIALE

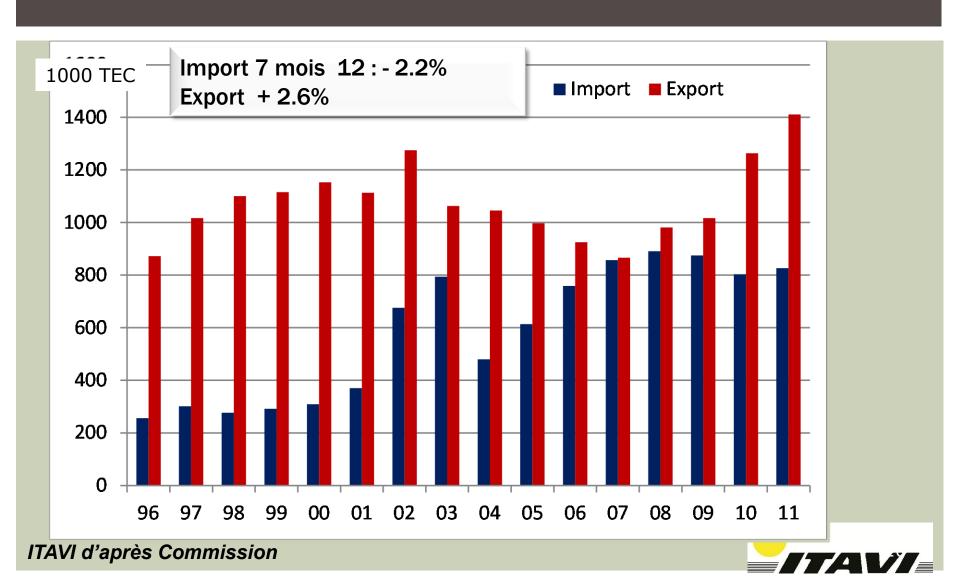
#### PART DES PRINCIPAUX EXPORTATEURS DE VIANDES DE VOLAILLES



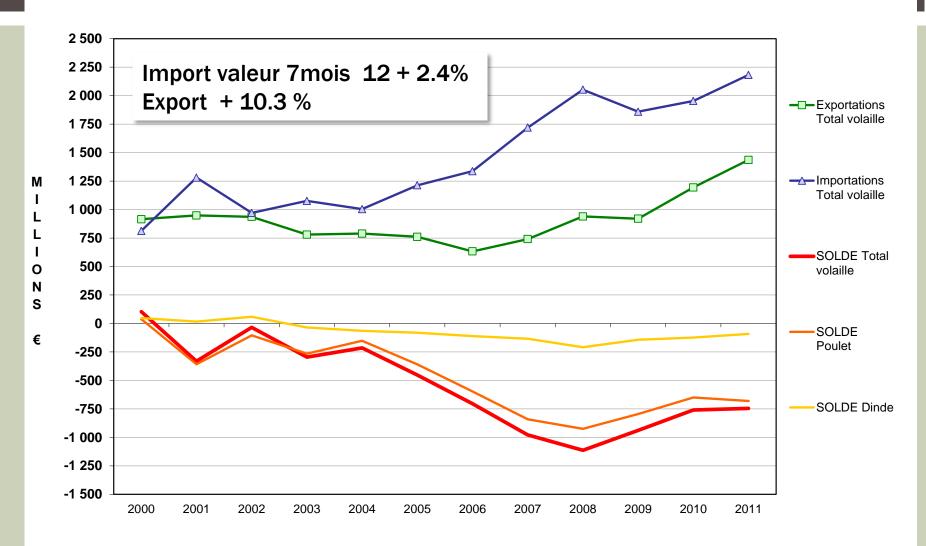




## DES ÉCHANGES EXTRA-COMMUNAUTAIRES EXCÉDENTAIRES EN VOLUME...

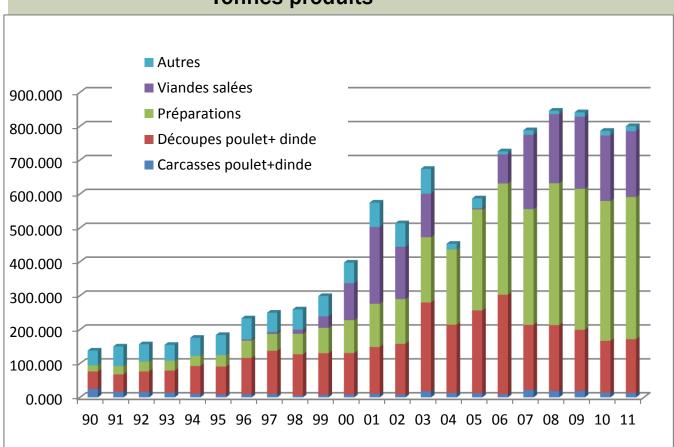


### ...MAIS DÉFICITAIRES EN VALEUR



### IMPORTATIONS DE L'UE-27 DE VIANDES ET PRÉPARATIONS DE VOLAILLES

#### **Tonnes produits**



Part du Brésil 71% du total des imports De l'UE-27

92% des viandes salées

40% des préparations de poulet 93% des préparations de dinde

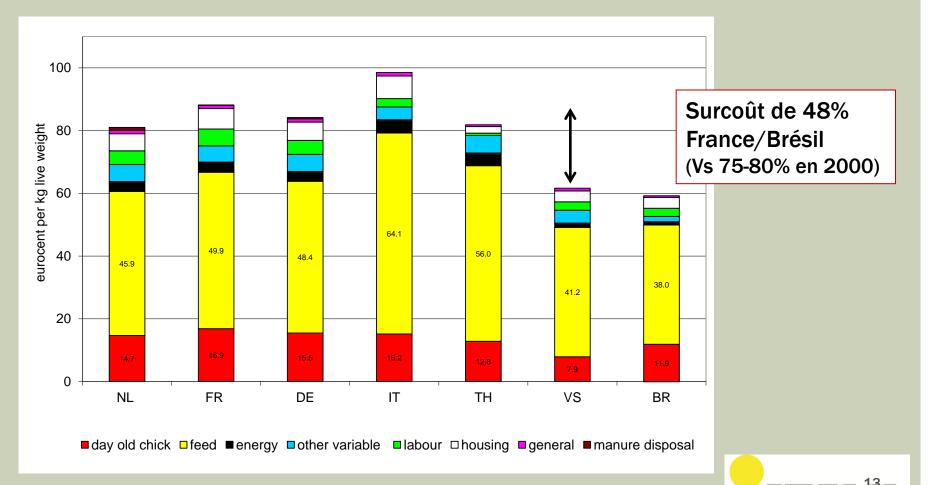
Nouveaux quotas à droits réduits à partir de juillet 2012 sur les préparations de poulet Retour de la Thaïlande sur viandes crues

ITAVI d'après Commission européenne



### DIFFÉRENTIELS DE COMPÉTITIVITÉ 2010

#### Coût de production d'un kg vif de poulet €/kg vif

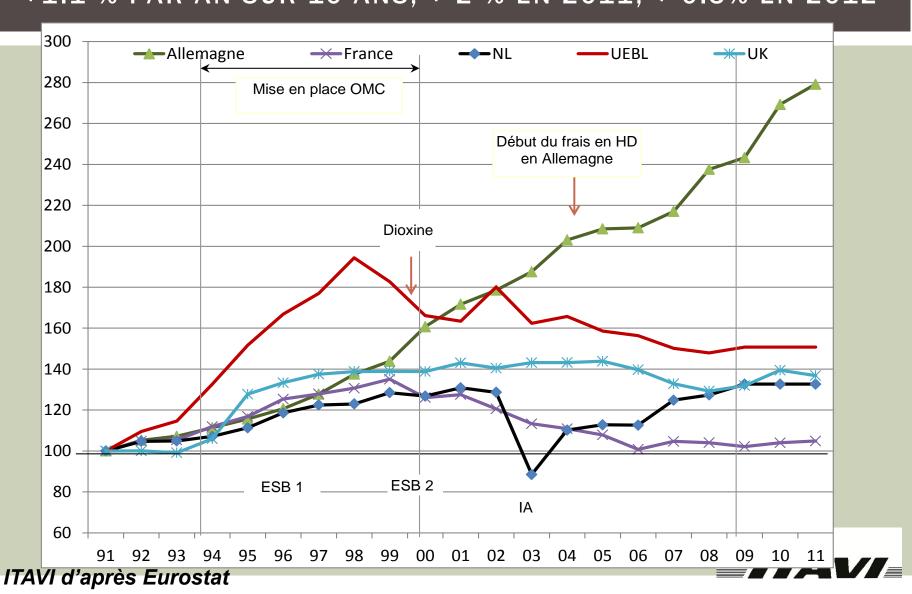


## PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION DE LA COMPÉTITIVITÉ BRÉSILIENNE

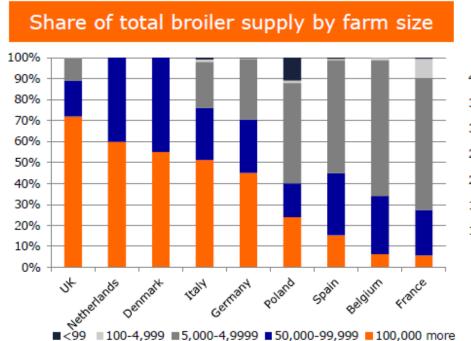
- Des avantages compétitifs qui restent déterminants
  - ❖ Faibles coûts d'intrants (maïs, soja, MO)
  - Innovations, technicité, forte intégration
  - Industrie structurée autour de leaders mondiaux multi-viandes
  - ❖ Adaptation de l'offre aux demandes spécifiques des marchés export
- Mais un écart qui se resserre
  - Des hausses du coût de la main-d'œuvre et des taux d'intérêt
  - Une parité real/dollar peu favorable
  - Une convergence des coûts alimentaires (maïs)
  - Nouvelles réglementations environnementale et sanitaire génèrent contraintes et surcoûts dans le Sud
- Et des handicaps qui demeurent (logistique)

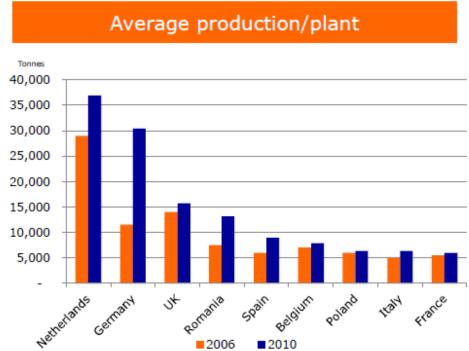


# UE-27: DYNAMIQUES DE PRODUCTION CONTRASTÉES 12.2 MT DE VOLAILLES PRODUITES EN 2011, +1.1 % PAR AN SUR 10 ANS, + 2 % EN 2011, + 0.3% EN 2012



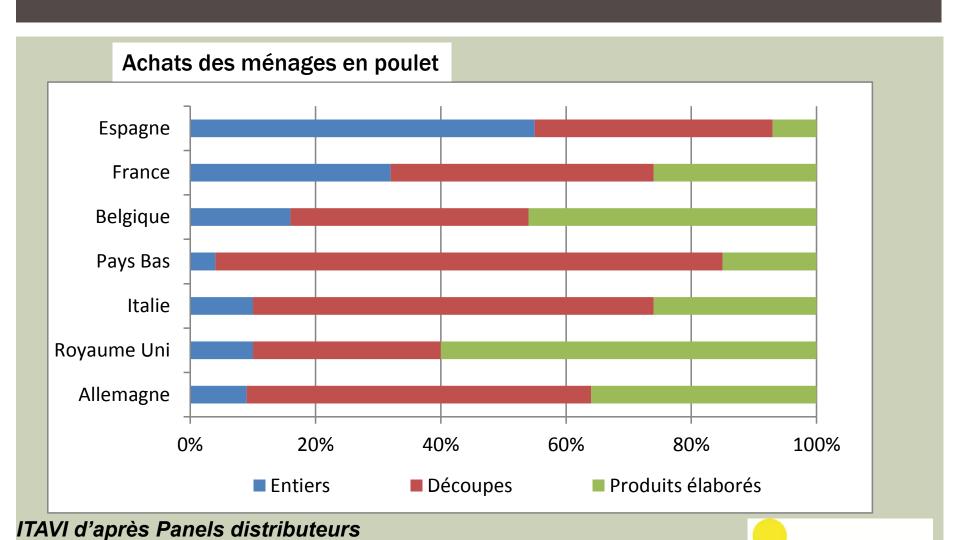
## STRUCTURES D'ÉLEVAGE ET OUTILS INDUSTRIELS EN EUROPE







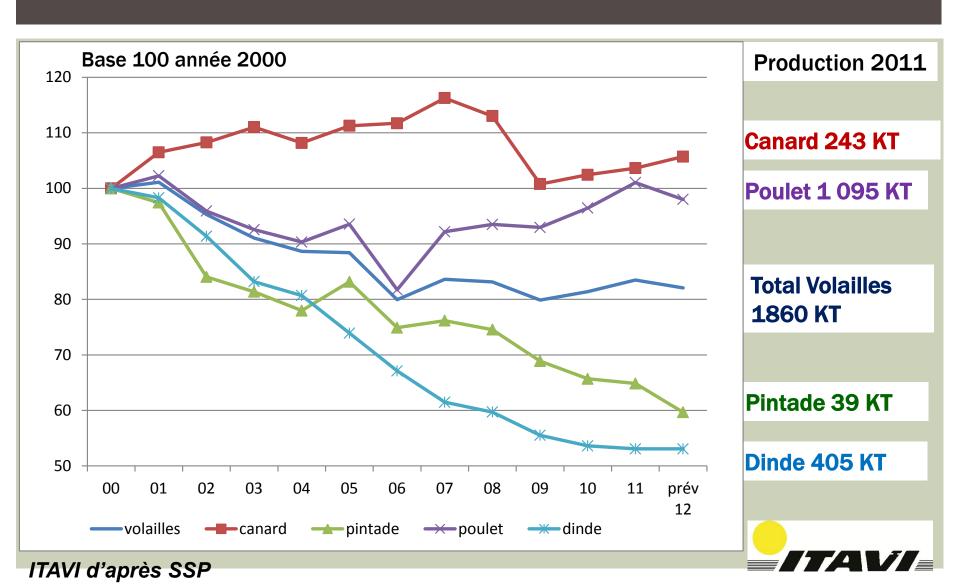
## UNE DEMANDE ACCRUE DE PRATICITÉ SUR LE MARCHÉ COMMUNAUTAIRE



### FILIÈRE FRANÇAISE DYNAMIQUES DE MARCHÉ

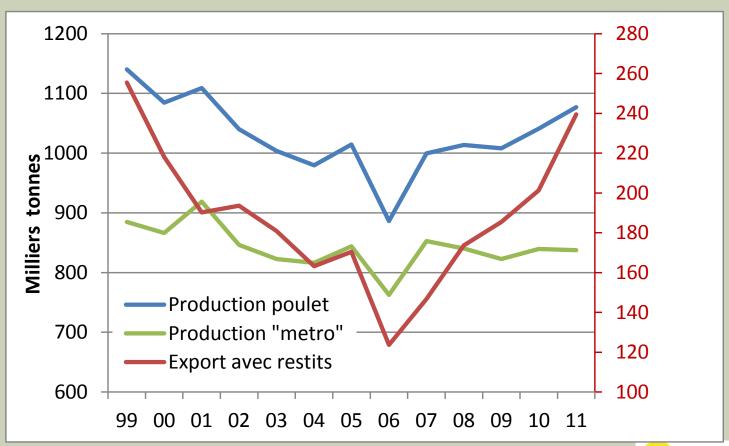


### DYNAMIQUES DE PRODUCTION PAR ESPÈCES



#### UN DYNAMISME FRANÇAIS EN POULET QUI RECOUVRE DES RÉALITÉS CONTRASTÉES

Progression de la filière export pays-tiers/ stagnation de la production métro

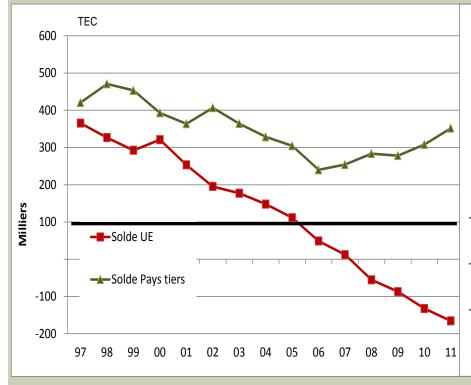


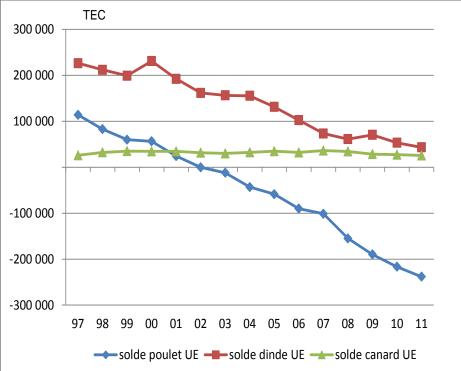


#### DÉGRADATION DES ÉCHANGES FRANÇAIS EXCÉDENT COMMERCIAL 1.2 MRD€ EN 2000, 240 M€ EN 2011

### Déficit des échanges de volailles en intra UE

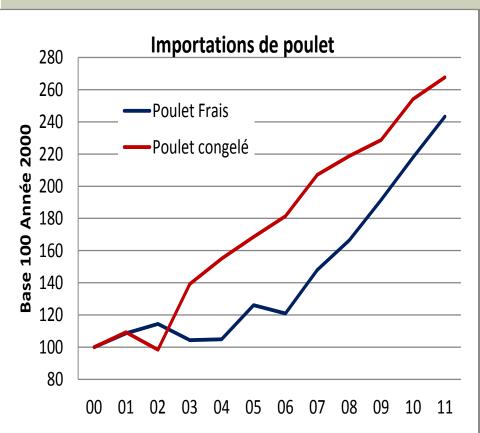
#### Lié à un déficit des échanges de poulet

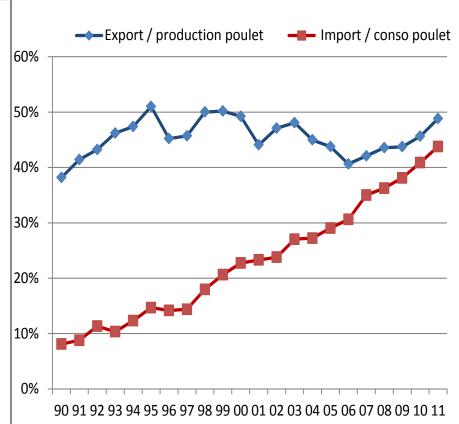






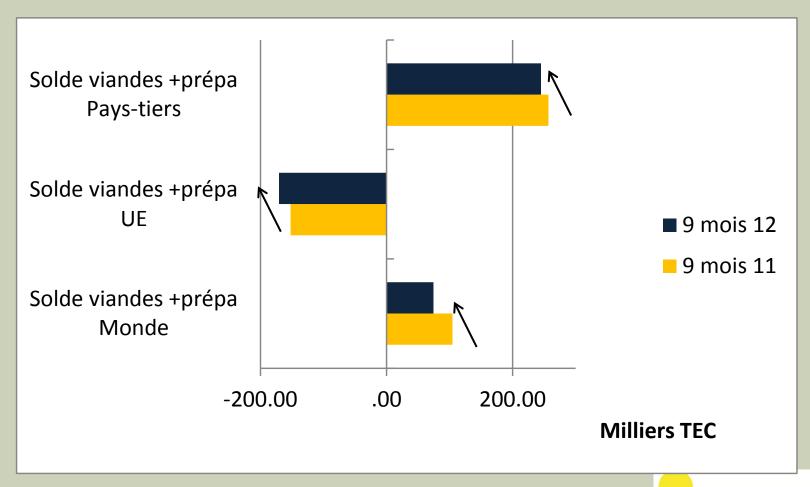
## 44% DE LA CONSOMMATION DE POULET IMPORTÉE





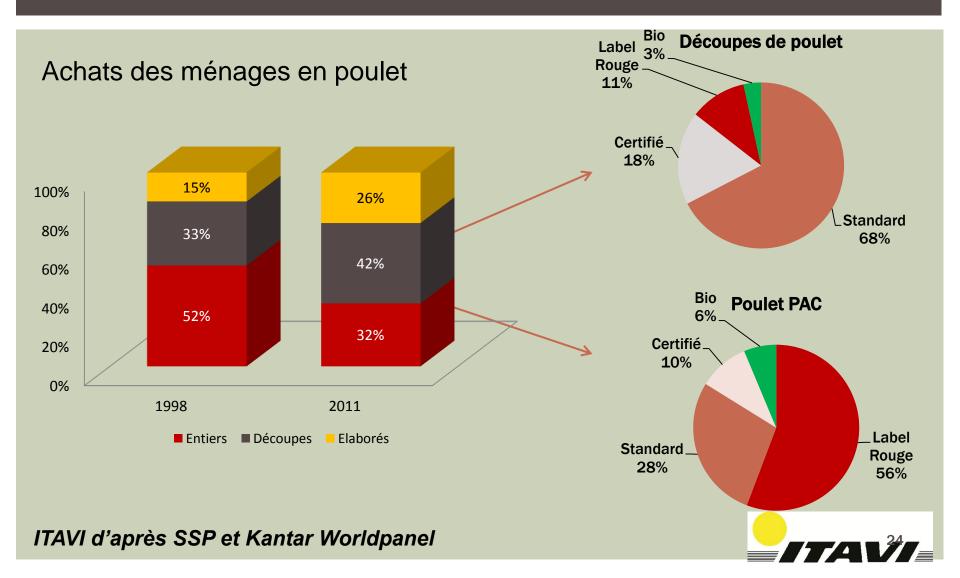


## DES TENDANCES CONFIRMÉES SUR 9 MOIS 2012

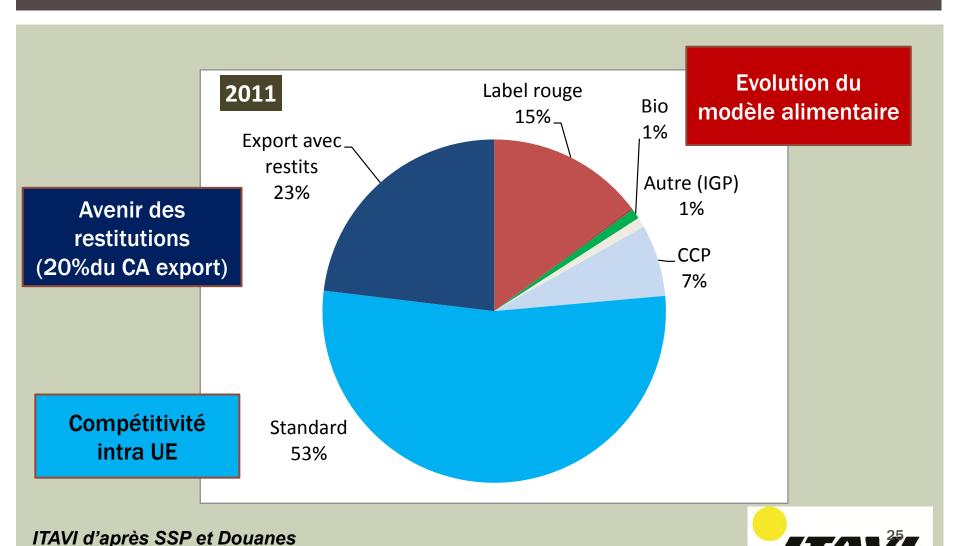


ITAVI d'après Douanes et SSP

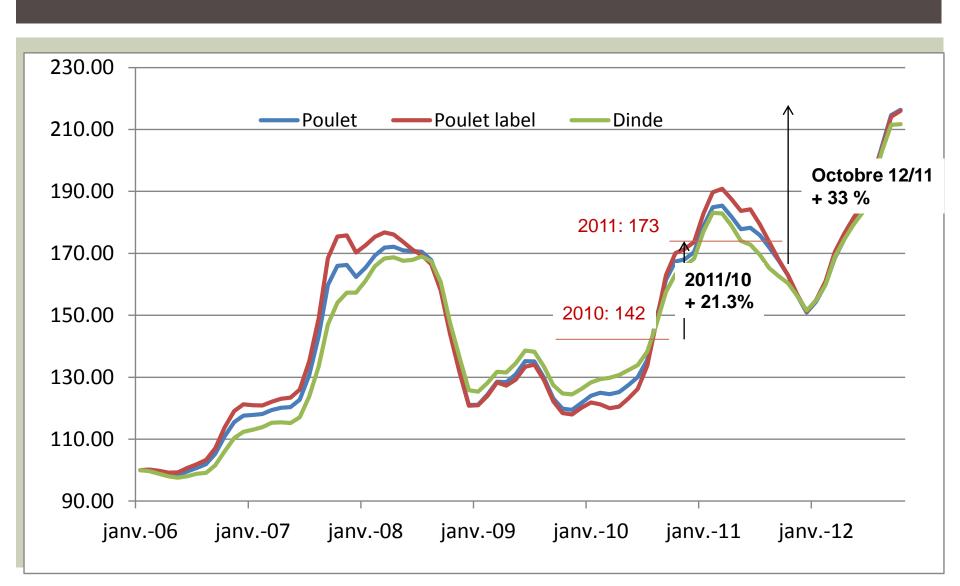
# ÉVOLUTION DU MODÈLE ALIMENTAIRE VERS LA RECHERCHE DE PRATICITÉ



## DES ENJEUX SPÉCIFIQUES DES ≠ MARCHÉS EXEMPLE DU POULET



### NIVEAU RECORD DES COÛTS MP INDICE ITAVI BASE 100 JANVIER 2006



### FILIÈRE FRANÇAISE ANALYSE SWOT PAR MAILLON ET PAR FILIÈRE



	Forces	Faiblesses
Accouvage	<ul> <li>Bon statut sanitaire (chartes professionnelles)</li> <li>Grande diversité des débouchés</li> </ul>	<ul> <li>Vieillissement des outils</li> <li>Faible capacité d'autofinancement des couvoirs freine les investissements</li> </ul>
Alimentation animale	<ul><li>Disponibilité en céréales</li><li>Savoir -faire</li></ul>	<ul> <li>Déficit en protéines</li> <li>Fortes contraintes réglementaires et de CC</li> <li>Surcapacité des outils</li> </ul>
Elevage	<ul> <li>Profils variés d'éleveurs</li> <li>Variabilité des résultats technico- économiques (marge de progrès)</li> </ul>	<ul> <li>Petites structures et faible spécialisation</li> <li>Faible renouvellement du parc de bâtiments et faible capacité d'investissement</li> </ul>
Abattage/ Transformation	- Marché intérieur diversifié et à forte valeur ajoutée	<ul> <li>Faible rentabilité, surcapacités</li> <li>Taille et manque de spécialisation/standardisation des outils</li> </ul>
Coordination entre maillons	- Liens contractuels forts entre les différents maillons	<ul> <li>Manque de discipline filière</li> <li>Contrats ne favorisant pas l'optimisation des performances globales de la filière</li> <li>Faible partenariat avec la GMS (politique produit et répercussion hausse coûts)</li> </ul>
Réglementation / Fiscalité	<ul><li>Bon statut sanitaire (couvoirs, élevages)</li><li>Traçabilité</li></ul>	<ul> <li>Interprétation maximaliste des contraintes UE</li> <li>Fortes contraintes environnementales dans certains bassins</li> <li>Fiscalité et coût du travail</li> </ul>

	Forces	Faiblesses
Poulet de chair	<ul> <li>Sélectionneurs français</li> <li>Dynamisme du marché intérieur</li> <li>Marché segmenté et à forte VA</li> <li>Filière export Pays tiers</li> </ul>	<ul> <li>Faible taille et spécialisation des élevages</li> <li>Faible renouvellement du parc</li> <li>Evolution du modèle alimentaire et manque de compétitivité sur découpe standard</li> <li>Avenir incertain des restitutions</li> </ul>
Dinde	<ul> <li>Savoir faire filière</li> <li>Qualité diététique</li> <li>Complément de gamme nécessaire pour les industriels</li> </ul>	<ul> <li>Evolution du modèle technique difficile</li> <li>Faible compétitivité intra UE</li> <li>Consommation peu dynamique</li> </ul>
Canard à rôtir	<ul> <li>Qualité organoleptique</li> <li>Barbarie spécificité française</li> <li>Marge de progression conso</li> <li>Filière exportatrice nette</li> </ul>	<ul> <li>Prix élevé, saisonnalité de la consommation</li> <li>Concurrence du canard gras</li> <li>Difficulté de renouvellement du parc</li> <li>Bien être animal</li> </ul>
Pintade	<ul> <li>Elément de diversification de la gamme volailles</li> <li>Leadership français</li> <li>Bon positionnement en RHD</li> <li>Filière exportatrice nette</li> </ul>	<ul> <li>Faible part de marché et faible visibilité en rayons</li> <li>Perte de culture culinaire des consommateurs</li> <li>Prix élevé</li> </ul>

### CONCLUSIONS



#### **PERSPECTIVES**

- Une demande mondiale toujours dynamique
  - Hausse de la conso de viandes et atouts de la volaille (coût, flexibilité, nutrition, impact env.)
  - Emergence de freins (volatilité des coûts MP, acceptabilité sociale de l'élevage industriel...)
- Globalisation des marchés
  - Libéralisation des échanges mondiaux
  - Développement de stratégies d'internationalisation des acteurs industriels et émergence de leaders mondiaux multi-viandes.
- Ouverture du marché intracommunautaire
  - Contingents à droits réduits Brésil et Thaïlande en 2006 et 2012
  - Nouvelles négociations bilatérales (UE-US, UE-Mercosur...)
- Tendance haussière des prix des MP et volatilité accrue dans un contexte économique peu favorable

### ENJEUX DE FILIÈRE

#### Sur marché communautaire

- Développement du frais et de la demande de produits locaux
- Mais également demande croissante de produits transformés (favorise multi-sourcing... marché local/appro global)
- Et une préoccupation prix forte des consommateurs
- > Enjeux sur réglementations sur modes d'élevage, frais et origine (y compris sur produits transformés)
- > Sur acceptabilité des modèles d'élevage
- Sur marchés d'exportation
  - Evolution des différentiels de compétitivité UE/ Brésil/ Asie
  - Avenir des soutiens européens à l'exportation et des accords internationaux (OMC et accords bilatéraux)



#### LEVIERS D'ACTION

- Amélioration de la compétitivité de la filière française
  - Levée des blocages actuels
    - Sur les bâtiments (relation élevage/société)
    - Sur les relations administration/ industrie
    - Sur les relations industrie/distribution
  - Une vision partagée de l'avenir de la filière
    - Sur le modèle d'élevage
    - Sur l'offre produits
    - Sur les marchés y compris à l'exportation
- Une gestion efficace de la volatilité des prix d'intrants
  - Bon équilibre Offre/demande
  - Partenariats industrie /acteurs aval
  - Consolidation / internationalisation de l'industrie européenne



# MERCI DE VOTRE ATTENTION



magdelaine@itavi.asso.fr

